

Contrôleur de gestion commerce



Missions

- Définir les budgets : Plan à 5 ans déterminé par produit, zone, marchés décliné en Budget Annuel et Forecasts Mensuels
- Mettre en place les tableaux de bord pour une remontée d'informations fiables et rapides, et les indicateurs clés à destination des opérationnels commerciaux
- Piloter les résultats économiques et financiers
- Accompagner les directeurs de BU sur les analyses, les mesures à définir
- Réalisation d'études de marché pour étudier l'évolution des produits et la consommation
- Analyse de la réglementation commerciale et de l'environnement concurrentiel
- Décomposition des écarts constatés
- Élaboration de provisions, dépréciations économiques par produit, par secteur
- Négociation et le suivi des marges arrières, rfa, des budgets marketing, des marges enseignes GMS



Aptitudes

- Qualités d'écoute, de conseil, de communication et de persuasion
- Maîtrise du packs Office, SAP, Business Object
- Travail en équipe



Formation

- BAC +5
Les écoles d'ingénieur
Les master en comptabilité-contrôle-audit (CCA) ou master avec option finance et contrôle de gestion

A cette formation, une expérience solide en cabinet d'audit comme auditeur est exigée



Salaire

- 4000 à 5500 euros brut par mois en fonction de l'expérience



Evolution

- Le contrôleur de gestion commerce peut ainsi évoluer vers la direction commerciale puis la direction administrative, comptable et financière d'une entreprise, responsable du contrôle de gestion.